



Noticias de la compañía

GARANTÍAS DE CRÉDITO A LA EXPORTACIÓN DE EULER HERMES

Protección rápida

24/11/2025, 3 Tiempo mín. de lectura

KHS es una de las primeras empresas alemanas que han obtenido la cualificación para participar en el programa flex&cover. Este nuevo producto de Euler Hermes simplifica y agiliza la concesión de garantías de crédito a la exportación, reduciendo considerablemente la carga burocrática.

FOTOGRAFÍAS / ILUSTRACIONES

Frank Reinhold, Oguz Temel

TÍTULO DE LA FOTO

Para KHS, con su elevado volumen de exportaciones y complejos proyectos en países de alto riesgo de África, América y Asia, flex&cover ofrece una vía ágil y sin burocracia para acceder a garantías de crédito a la exportación".

Desde hace décadas, la República Federal de Alemania recurre a las coberturas Hermes para proteger las operaciones comerciales exteriores de las empresas alemanas frente a riesgos económicos y políticos. Estas garantías se aplican especialmente a las exportaciones a países con alto nivel de riesgo, donde las aseguradoras privadas no ofrecen cobertura.

Hasta ahora: tramitación compleja caso por caso

Hasta el momento, cada proyecto requería una solicitud individual. Para poder acceder a las garantías, era necesario demostrar en cada caso que al menos el 51 por ciento del valor de los bienes exportados tenía origen alemán. Esta verificación se realizaba mediante completos exhaustivos conceptos de sourcing. Cualquier divergencia del plan que surgiera en el transcurso del proyecto debía ser comunicada por el exportador, aprobada por Euler Hermes y documentada al cierre del proyecto. Precisamente para las empresas con un elevado volumen de exportación y numerosos proyectos en países de alto riesgo de África, América y Asia, como KHS, cuya tasa de exportación alcanza hasta el 95 por ciento, este procedimiento era muy complejo y burocrático.

Novedad: cualificación general

Con el objetivo de simplificar y acortar el proceso de concesión, Euler Hermes, la entidad encargada por el Gobierno alemán de gestionar las garantías de crédito a la exportación, introdujo a comienzos de 2025 un nuevo enfoque: “flex&cover”. La idea central es otorgar a las empresas una cualificación general en función de su contribución económica nacional, la llamada “huella alemana” (“German Footprint”), sin necesidad de evaluar cada caso de forma individual. Quienes opten por este nuevo modelo quedan exentos, por un período inicial de tres años, de la obligación de presentar pruebas por proyecto.

“Flex&cover es un buen ejemplo de reducción eficaz de la burocracia, de la que KHS se beneficia directamente”.



Oguz Temel,
Jefe de Tesorería en KHS

KHS a la cabeza

KHS ha sido una de las primeras empresas alemanas en obtener la cualificación para “flex&cover”: “En abril preparamos una presentación para ello”, explica Oguz Temel, responsable del área de Tesorería en KHS, que incluye la

financiación de exportaciones. “Se trataba de una descripción detallada de nuestra empresa, en la que destacamos nuestra huella alemana: ¿Qué porcentaje, por ejemplo, de nuestros puestos de trabajo y de nuestra capacidad de producción se encuentra en Alemania? ¿Cuál es nuestra cuota de exportación? ¿Cuántos aprendices tenemos en Alemania? ¿Y cuál es la proporción de mercancías adquiridas localmente? Respondimos en detalle a estas y muchas otras preguntas antes de remitir la documentación a través de Euler Hermes al Ministerio Federal de Economía y Protección del Clima (BMWK)”.

La decisión sobre la cualificación corresponde, en última instancia, a un Comité Interministerial (IMA), encargado de gestionar las garantías de crédito a la exportación de Alemania. El comité está compuesto por representantes del Ministerio Federal de Economía y Protección del Clima (BMWE), del Ministerio de Hacienda, del Ministerio de Asuntos Exteriores y del Ministerio Federal de Cooperación Económica y Desarrollo.

Tan solo cinco semanas después de presentar la documentación, KHS obtuvo una respuesta favorable. “Gracias a flex&cover, estamos exentos durante tres años de la evaluación caso por caso”, afirma Temel con satisfacción. “Un ejemplo práctico de simplificación de procesos administrativos, que nos aporta beneficios inmediatos”.

¿Más preguntas?

Oguz Temel

KHS GmbH, Dortmund

+49 231 569 - 1702

oguz.temel@khs.com